

Gründer-Checkliste:

10 Dinge, die du vor dem Start klären musst

Bist du bereit für deine Unternehmensgründung? Diese Checkliste hilft dir, die wichtigsten Punkte vor dem Start zu prüfen.

✓ 1. Marktanalyse & Zielgruppe definieren

- Wer sind meine potenziellen Kunden?
- Gibt es eine Nachfrage für mein Produkt oder meine Dienstleistung?
- Wer sind meine Wettbewerber und wie hebe ich mich ab?

✦ **Tipp:** Eine gute Marktanalyse hilft dir, kostspielige Fehler zu vermeiden.

✓ 2. Businessplan erstellen

- Ist mein Geschäftsmodell klar definiert?
- Welche Ziele habe ich für das erste Jahr?
- Wie sieht mein Umsatz- und Kostenplan aus?

✦ **Tipp:** Als zertifizierte Berater der WKO helfen wir dir bei der Erstellung eines förderfähigen Businessplans!

✓ 3. Finanzierung & Förderungen prüfen

- Wie viel Startkapital brauche ich?
- Welche Förderungen oder Zuschüsse gibt es für mich?
- Habe ich einen Finanzierungsplan für die ersten 12 Monate?

✦ **Tipp:** Bis zu 75 % der Kosten für Business- und Finanzplanung können gefördert werden!

✓ 4. Die richtige Rechtsform wählen

- Passt eine GmbH, OG oder ein Einzelunternehmen besser zu mir?
- Welche steuerlichen und haftungsrechtlichen Aspekte sind wichtig?
- Wie wirkt sich die Rechtsform auf meine Finanzierungsmöglichkeiten aus?

✦ **Tipp:** Die Wahl der Rechtsform beeinflusst deine Steuern, Haftung & Buchhaltung. Lass dich beraten!

✓ 5. Anmeldungen & Genehmigungen erledigen

- Gewerbeanmeldung durchführen
- Steuernummer & Finanzamt-Meldung klären
- Sozialversicherung & Pflichtversicherungen abschließen

✦ **Tipp:** Fehler in der Gründungsphase können teuer werden – lieber einmal mehr prüfen!

✓ 6. Buchhaltung & Steuern organisieren

- Buchhaltungssoftware oder Steuerberater wählen
- Umsatzsteuerpflicht & Sozialversicherungsabgaben klären
- Einnahmen & Ausgaben sauber dokumentieren

✦ **Tipp:** Eine saubere Buchhaltung spart dir später Zeit und Nerven.

✓ 7. Preisstrategie & Geschäftsmodell festlegen

- Wie kalkuliere ich meine Preise richtig?
- Welche Kosten müssen gedeckt sein, um profitabel zu sein?
- Welche Zahlungsmethoden biete ich an?

✦ **Tipp:** Zu günstige Preise gefährden deine Rentabilität – plane realistisch!

✓ 8. Marketing & Sichtbarkeit planen

- Habe ich eine professionelle Webseite?
- Sind Social-Media-Kanäle sinnvoll für mein Business?
- Wie gewinne ich meine ersten Kunden?

✦ **Tipp:** Ein cleveres Marketing-Konzept ist entscheidend für deinen Erfolg!

✓ 9. Netzwerk & Partner aufbauen

- Kenne ich Branchenkontakte, die mir helfen können?
- Habe ich einen Mentor oder Berater?
- Welche Netzwerke und Veranstaltungen sind relevant für mich?

✦ **Tipp:** Business Rebels bringt dich mit den richtigen Partnern zusammen!

✓ 10. Notfallplan & Wachstumsszenarien berücksichtigen

- Was passiert, wenn mein Business schneller wächst als geplant?
- Habe ich ein finanzielles Polster für schwierige Zeiten?
- Wie kann ich Prozesse optimieren, um langfristig erfolgreich zu sein?

✦ **Tipp:** Plane für Krisen und Chancen gleichermaßen!



Bereit für den nächsten Schritt?

👉 **Wir helfen dir mit einer geförderten Gründungsberatung!**

✓ **Bis zu 75 % der Kosten für Business- und Finanzplanung sind förderfähig!**

✓ **Wir begleiten dich von der Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung.**

💡 **Jetzt Erstgespräch vereinbaren & deine Gründung auf sichere Beine stellen!**

business
rebels

QR-Code scannen &



Terminbuchung fixieren

business
rebels

Hauptstraße 49
6824 Schlins

+43 5524/309090
beratung@businessrebels.at
www.businessrebels.at